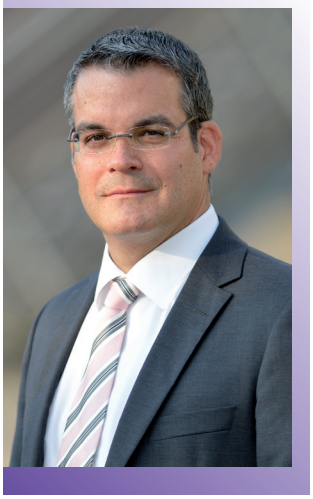
digital.persönlich

Siemens Financial Services baut digitale Absatzfinanzierungen in Deutschland aus

Siemens Financial Services (SFS) erweitert seine Angebote im Bereich der Absatzfinanzierung für Vertriebspartner, Systemhäuser, Fachhändler und Hersteller für kleinvolumige Finanzierungen in Deutschland. Digitale Finanzierungslösungen für kleinere und mittlere Unternehmen wie flexible Leasingmodelle oder Mietkauf sollen dabei neben den klassischen Segmenten wie IT, Büro- und Kommunikationstechnik, auch für Investitionsgüter wie Produktions- und Werkzeugmaschinen, additive Fertigung (3D-Drucker) oder Medizintechnik angeboten werden.

Durch die Corona-Pandemie sind die Investitionen im letzten Jahr stark zurückgegangen. Allerdings wird damit gerechnet, dass sich der Investitionsstau in 2021 auflösen wird und auch durch die zunehmende Digitalisierung ein erheblicher Bedarf an moderner Hard- und Software entstehen wird. Die bankenunabhängigen Finanzierungslösungen der Siemens Finance & Leasing helfen den Unternehmen dies budgetneutral zu realisieren und sind zudem ein wichtiges Instrument in der Absatzförderung für Vertriebspartner, die ihren Kunden ein Komplett-Paket aus moderner Technik und integrierter Finanzierungslösung anbieten möchten. Damit können Unternehmen den erwarteten Konjunkturaufschwung nutzen, die Digitalisierung vorantreiben und effiziente Technik anwenden.



Andreas Thiem, Leitung Gesamtvertrieb Regionen und Vertriebsleiter Digital Finance bei Siemens Finance & Leasing GmbH, sagt, *"Kunden und Vertriebspartner verlangen heute ganzheitliche Lösungen, nicht nur Produkte. Dabei stehen stets verfügbare und komfortable IT-Tools mit im Vordergrund, denn unsere Kunden und Vertriebspartner arbeiten zeitlich flexibel und die stetige technische Möglichkeit, online via Web basierten Kalkulationstool und Apps arbeiten zu wollen ist ein klares Bedürfnis aus dem Markt und wird heute durchweg eingefordert."*

SFS finanziert nicht nur die Hardware, sondern auch die dazugehörige Software und integrierte Dienstleistungen. *"Ein Rundum-Sorglos-Paket ist dabei unser Angebot, dass bequem über transparente und klar kalkulierbare monatliche Raten bezahlt werden kann. Dabei unterstützen wir die Vertriebspartner und Fachhändler mit einem umfangreichen Leistungsportfolio und partnerschaftlicher Beratung – digital.persönlich, dies ist unser Versprechen,"* führt Andreas Thiem aus. SFS bietet seinen Vertriebspartnern darüber hinaus leistungsstarke und einfach zu bedienende digitale Tools an. Mit der "SFL App" für mobile Endgeräte und dem Online Portal "SieSmart" kann man schnell und zuverlässig einen Finanzierungsantrag kalkulieren und bearbeiten. Das Paket aus innovativer Technik, digitalen Finanzierungstools und kompetenter Beratung überzeugt immer mehr Hersteller und Vertriebspartner, wie beispielsweise Tim Wieczorek, Geschäftsführer bei diprotec GmbH, bestätigt: *"Für uns als IT-Systemhaus eröffnet Absatzfinanzierung mit Digital Finance von Siemens Financial Services neue Möglichkeiten, Kunden von einer IT-Investition zu überzeugen."*

Weitere Informationen zu SFS finden Sie unter **https://new.siemens.com/de/de/produkte/finanzierung/maerkte/it-finanzierung-software-finanzierung/digital-finance-it-partner.html.**

Digital Finance für IT Partner | IT Finance | Siemens Deutschland SieSmart